練馬区主催

人材不足にお困りの区内企業のみなさま

＼求職者から“選ばれる”戦略を学びませんか？／



募集【先着】30社

参加費 無料

人が集まり、定着する会社の条件
～学ぶ・考える・行動する３ステップ実践講座～

令和９年1月14日（木）13:00～16:00

区民・産業プラザ 研修室１（Coconeri3 階）【練馬駅北口 徒歩１分】

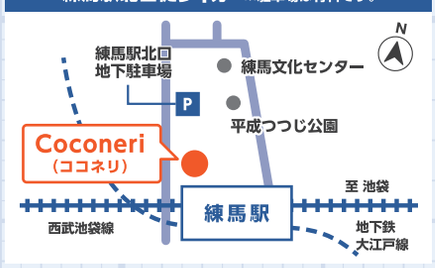
参加方法

対面またはオンライン会議ツール（Zoom）をお選びいただけます。

※オンラインで参加される場合は、Zoom 対応のデバイス（PC・タブレット・スマートフォンなど）とインターネット環境をご用意ください。（Wi-Fi 推奨）

「求人を出しても応募が来ない」「採用してもすぐ辞めてしまう」そんなお悩みはありませんか。
本セミナーでは、中小企業の採用・定着の成功事例を学び、「人が集まり、定着する会社」になるための条件と自社の強みを一緒に考えます。

練馬駅北口徒歩1分 ※駐車場は有料です。



申込・問い合わせ　練馬区人材確保支援事業 事務局（株式会社シグマスタッフ）

TEL 0120-13-2711（受付 平日 9:00～17:00）

MAIL nerima-jinzai@sigma-staff.co.jp

主催：練馬区　後援：（一社）練馬区産業振興公社、（一社）練馬産業連合会、東京商工会議所練馬支部
運営：株式会社シグマスタッフ　※この事業は練馬区が事務局に委託して行っています。

令和８年度 練馬区人材確保支援事業

講師プロフィール



㈱トリプルアイズ執行役員

藤澤　由士

年間 50 回以上の研修、講演を実施するとともに、外資系メーカー、業界 No.1 国試予備校、老舗食品メーカー、防災用品商社、建材リース、飲食業のコンサルティング業務も行う。

2003 年：新卒で東証一部上場のコンサルティング会社に入社。営業部門にて、年商 1 億円～ 100 億円規模の企業に対する新規開拓営業を担当し、累計 100 社を超えるクライアントの課題解決に携わる。
2009 年：SBI モーゲージ（現・アルヒ株式会社）の代理店に参画し、取締役営業本部長として 5 店舗の営業体制を統括。わずか数名の営業マンから 3 名のトップセールスを育成。
2015 年：人材育成を目的とした株式会社シンプルプランの立ち上げに参画。2019 年には AI 開発企業トリプルアイズの 100％子会社となり、執行役員として採用・育成・定着を自ら現場で実践。
2022 年：東証グロース市場への上場。現在も営業・人材育成・組織構築等、現場に根差した活動をしている。

セミナースケジュール

12：45 ～ 13：00　企業受付

13：00 ～ 15：00　セミナー　第一部

1. 事例から学ぶ
   - 採用に成功した中小企業の事例
   - 定着率を上げた事例

2. 人が集まり、定着する会社の条件
   - 求職者は会社のどこを見ているか
   - 自社の「選ばれる理由」を棚卸し
   - 他社の視点から見た「自社の魅力」とは？

3. 採用活動
   - 採用の成功パターン
   - 自社の強みを「伝わる一言」にするキャッチコピーの作成
   - 明日からやること！アクションプランシートの作成
   - 応募者への対応ポイント

15：00 ～ 16：00　個別相談／２月合同企業説明会の事前説明会　第二部

第二部では、希望する企業様へ、藤澤講師による個別相談を実施します。
２月の合同企業説明会に参加される企業様は、事前説明会終了後、個別相談の利用が可能です。

申込・問い合わせ　練馬区人材確保支援事業 事務局（株式会社シグマスタッフ）
TEL 0120-13-2711　（受付 平日 9:00 ～ 17:00）
MAIL nerima-jinzai@sigma-staff.co.jp

主催：練馬区　後援：（一社）練馬区産業振興公社、（一社）練馬産業連合会、東京商工会議所練馬支部
運営：株式会社シグマスタッフ　※この事業は練馬区が事務局に委託して行っています。
令和 8 年度 練馬区人材確保支援事業